Anexo 1





Apresentação da empresa



Enquadramento

104

A sociedade Ponto Fresco - Supermercados S.A., é a empresa do Grupo GCT que desenvolve o negócio de retalho alimentar através da gestão de estabelecimentos próprios e em franquia sob a insígnia "Ponto Fresco", assumindo, como a sua principal prioridade, estimular e suportar o renascimento do comércio alimentar de bairro, desenvolvendo formatos de proximidade.

A rede de super<mark>merca</mark>dos Ponto Fresco assegura uma ampla cobertura de Portugal Continental, tendo como linha estratégica o enfoque nas necessidades dos clientes, por cada zona de consumo.

Conta, actualmente, com 106 lojas, das quais 45 são geridas directamente e as restantes 61 são detidas e geridas por empresários independentes que celebraram o respectivo contrato de franquia.

A rede emprega actualmente 1.418 trabalhadores nos seus supermercados e apresenta-se como um dos pilares fundamentais no comércio tradicional de bairro.

A Ponto Fresco - Supermercados, SA, actua como estrutura de gestão central e de suporte à rede de lojas a si agregadas, pelo que possui uma organização multidisciplinar, com as suas áreas funcionais dedicadas em exclusivo ao suporte do negócio retalhista, quer para as lojas próprias, quer para as lojas em regime de franquia.

Os empresários aderentes participam directamente na gestão da rede através da sua presença regular nos Comités Comerciais, bem como, se encontram representados no Conselho de Administração da sociedade Ponto Fresco.



Caracterização

Um supermercado da rede Ponto Fresco caracteriza-se por ser uma loja de retalho de proximidade disponibilizando, no bairro, uma oferta alargada de produtos, essencialmente, alimentares, apresentando uma proposta de valor, na qual a relação com o consumidor é prioritária e diferenciadora e onde as secções de perecíveis são a "alma" do ponto de venda.

A rede Ponto Fresco incorpora um conjunto de lojas de bairro e de comunidade, algumas com mais de 40 anos de existência, pelo que, seguem um modelo de estabelecimento tão padronizado quanto possível, sendo ajustável a cada área e localização.

A rede apresenta em média por estabelecimento:

- Vendas/ano: 870.000€;
- Área de venda: 350m2;
- Clientes/ dia: 425:
- Secções base: talho, peixaria, padaria, charcutaria, frutas e legumes, lacticínios e congelados;
- Secções complementares: mercearia, bebidas, drogaria, perfumaria, higiene, e bazar;
- Número de Colaboradores: 13.





Caracterização

A gestão da rede é efectuada através de um único núcleo de competências, e de processos partilhados, garantindo assim um suporte uniforme a todos os estabelecimentos, quer sejam próprios, quer franqueados.

Este suporte baseia-se em cinco pilares essenciais: i) um sistema de informação integrado, que suporta a tomada de decisão central e local; ii) formação de competências especificas a nível dos Recursos Humanos, alinhadas com a missão da rede; iii) uma cadeia de abastecimento que assegura a proposta de valor das lojas desde a compra, armazenamento e logística, até à venda; iv) a disponibilização de ferramentas de gestão e materiais de Marketing de suporte estratégico ao negócio; e v) sobretudo, uma gestão descentralizada, levada a cabo por quem conhece bem a envolvente local do negócio.

A relação contratual entre a Sociedade Ponto Fresco, enquanto "master", e os estabelecimentos independentes aderentes ao conceito Ponto Fresco encontra-se regulada por um contrato de franquia, que legitima os seus aderentes a usar o conceito e a beneficiar dos demais meios disponibilizados, nomeadamente, o acesso a produtos e serviços em condições preferenciais (não só no que concerne ao preço, como também aos prazos de pagamento).



Parque de Lojas



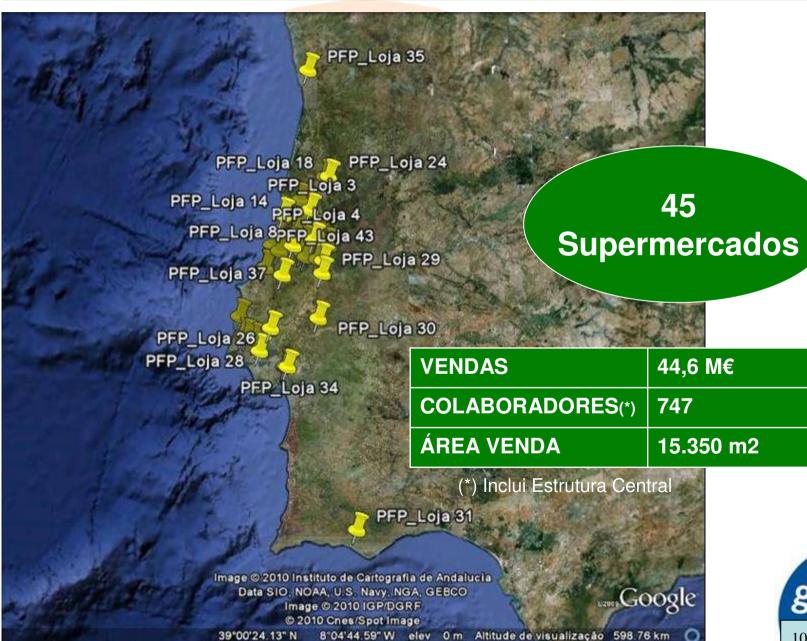
7°42'26.14" W elev 0 m Altitude de visualização 702.71 km

39"22'10.55" N





Parque de Lojas Próprias







Parque de Lojas Franqueadas





Caracterização Interna

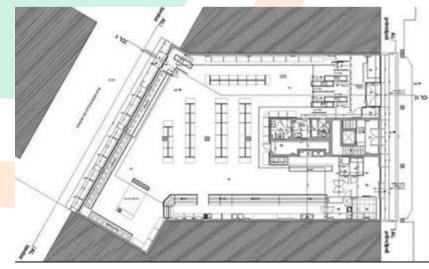
<u>Loja 1 – Leiria</u>

MORADA	TELEFONE	Sortido	RESP. LOJA	SUPERVISOR	Horário
AV. HERÓIS DE ANGOLA, 56 - 2400-153 LEIRIA	244 833 042	В	Fernando Borges	Helder Lisboa	2ª a Sábado 8h-21h Domingos e Feriados 10h-13h30 e 15h30-20h

V. Vendas 2009 (s/ IVA): 2.629.483,47€

Caixas Saída	Secções		Parque	Área Venda m2	Nº Colab.
	Frutaria	х		374,70	30
	Peixaria	х			
	Charcutaria	х	Não		
4	4 Talho	X	INAU		
	Padaria	x			
	Take away	х			









Caracterização Interna

Loja 3 – Pombal

MORADA	TELEFONE	Sortido	RESP. LOJA	SUPERVISOR	Horário
AV. HERÓIS DO ULTRAMAR, 4 - 3100-462 POMBAL	236 212 566	В	Mário Lopes	Helder Lisboa	2ª a Sábado 8h-20h Domingos e Feriados 9h- 13h e 15h-19h

V. Vendas 2009 (s/ IVA): 3.006.052,85€

Caixas Saída	Secções		Parque	Área Venda m2	Nº Colab.
	Frutaria	х			27
	Peixaria	X			
4	Charcutaria	x N <mark>ão</mark>	N <mark>ão</mark>	403,55	
	Talho	х			
	Padaria	x			









Caracterização Interna

Loja 31 - Vilamoura

MORADA	TELEFONE	Sortido	RESP. LOJA	SUPERVISOR	Horário
URBANIZAÇÃO VILA SOL 3 - EMPREENDIMENTOS URBANISTICOS - ESTRADA NACIONAL 396 - ALTO DO SEMINO - 8125-307 VILA MOURA	289 316 322	В	Sandrina Oliveira	Miguel Joaquim	2ª a Domingo 8h-21h

V. Vendas 2009 (s/ IVA): 1.162.910,95€

Caixas Saída	Secções		Parque	Área Venda m2	Nº Colab.
	Frutaria	х			o
	Charcutaria	х	Sim	309	
2 Talho	Inactivo	Siiii	309	8	
	Padaria	х			





